



## Business Development Manager (m/w/d) mit Firmenwagen

**Ort:** Langenfeld

**Vertragsart:** Direktvermittlung

**Arbeitszeitmodell:** Vollzeit / 38,5 Wochenstunden

**Bruttojahresgehalt:** bis zu 70.000 € (je nach Qualifikation)

**Branche:** Logistik

**Startzeitpunkt:** ab sofort

Unser Kunde, ein namhafter, internationaler **Marktführer im Bereich der Intralogistik**, sucht in Langenfeld die ideale Besetzung für die Position als:

### **Business Development Manager (m/w/d) - mit Firmenwagen**

#### **Ihre Aufgaben:**

- **Entwicklung** neuer **Geschäftsmodelle unter Berücksichtigung marktrelevanter Anforderungen**
- **Koordination** der **Produktentwicklung mit internen Teams und externen Partnern**
- **Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen** sowie **Teilnahme an Messen**
- Zusammenarbeit mit **verschiedenen Abteilungen** zur erfolgreichen **Projektumsetzung**
- **Analyse von Kundenbedürfnissen** und Lösung von Herausforderungen
- Beobachtung von **Markttrends zur strategischen Ausrichtung des Unternehmens**

#### **Ihr Profil:**



- Erfolgreich **abgeschlossenes Studium** im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Wirtschaftsinformatik, Betriebswirtschaftslehre oder einer vergleichbaren Ausrichtung
- **Berufserfahrung** in einer vergleichbaren Position, wie in einem technischen Umfeld oder im Bereich der Intralogistik
- Idealerweise **Erfahrung** im direkten **Kundenkontakt**
- Gute **MS-Office Kenntnisse** sowie sicherer Umgang mit gängigen **ERP- und CRM-Systemen**
- **Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse** und ein gutes Ausdrucksvermögen
- **Verhandlungsgeschick** mit schneller Auffassungsgabe und **Eigeninitiative**

### Ihre Vorteile:

- Unbefristete Festanstellung mit **spannenden Perspektiven**
- **Dienstwagen** mit **privater Nutzungsmöglichkeit** für uneingeschränkte Mobilität
- Flexibles Arbeiten: Flexible Einteilung der **Arbeitstage im Office** und beim **Kunden**
- Großzügige Urlaubsregelung von **30 Tagen** für Ihre persönliche Auszeit und eine **ausgewogene Work-Life-Balance**
- Aktive **Förderung** und **Anerkennung** von **innovativen Ideen** im Rahmen des **internen Ideenmanagements**
- **Firmenfitness-Programm** und **Dienstradleasing**
- **Moderne Büros** mit höhenverstellbaren Schreibtischen sowie Ausstattung mit **Mobilgeräten**

**kununu Score / BleckmannSchulze: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%:** " Professionell und erfolgreich mit großen Engagement und Feingefühl." ( *Bewertung Juni 2023*)

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Business Development Manager (m/w/d) in Langenfeld und Umgebung!

Referenz-Nummer: 408090A39314

### Ihr Ansprechpartner:



**BleckmannSchulze GmbH**

Im MediaPark 8a

50670 Köln

Telefon: +49 221 6060510

Telefax: +49 221 60605120

**BleckmannSchulze**  
Finding Competence

**Antje Kenn**

Senior Recruiterin

[bewerbung@bleckmannschulze.de](mailto:bewerbung@bleckmannschulze.de)

[bleckmannschulze.de](https://bleckmannschulze.de)

