



## Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) Französisch, Deutsch & Englisch

**Ort:** Wesseling

**Vertragsart:** Festanstellung beim Kunden

**Arbeitszeitmodell:** Vollzeit | Teilzeit

**Bruttojahresgehalt:** bis zu 55.000 EUR (je nach Berufserfahrung & Qualifikation)

**Branche:** Industrie

**Startzeitpunkt:** ab sofort

Im Auftrag unseres Kunden, **ein international tätiges und familiengeführtes Unternehmen aus der Region Köln/Bonn**, das seit über **30 Jahren erfolgreich Kunden weltweit** mit Ersatzteilen für Diesel- und Gasmotoren beliefert, suchen wir eine/n engagierte/n:

### Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) - Französisch, Deutsch & Englisch

#### Ihre Aufgaben:

- **Eigenständige Betreuung** internationaler Kunden (**Telefon & E-Mail**) in **Französisch, Deutsch** und **Englisch**
- **Erfassung, Bearbeitung und Nachverfolgung** von Kundenaufträgen und Angeboten
- Abwicklung von **Ausschreibungen** für **französischsprachige Länder**
- **Vollständige Auftragsabwicklung** inkl. **Koordination** interner & externer Schnittstellen
- Erstellung & Prüfung von **Export-, Versand- und Zolldokumenten** gemäß internationaler Vorschriften
- **Terminverfolgung** zur Sicherstellung **pünktlicher Lieferungen**



- Pflege und **Ausbau von Kundenbeziehungen**
- **Reklamationsbearbeitung** und **lösungsorientierte Kundenkommunikation**
- Erstellung von **Verkaufsstatistiken, Analysen** und **Auswertungen**
- Pflege und **Aktualisierung** der Kundenstammdaten

#### Ihr Profil:

- Erfolgreich **abgeschlossene kaufmännische Ausbildung**, z.B. als Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d), Industriekaufmann (m/w/d), Bürokaufmann (m/w/d)
- Erste **Berufserfahrung im Vertrieb**
- **Französisch- und Deutschkenntnisse auf Muttersprachniveau** sowie **sehr gutes Englisch** in Wort und Schrift
- **Kunden- und Serviceorientierung**
- **Motivation, Kommunikationsstärke, Organisationstalent** und **Teamgeist**
- **Interkulturelles Verständnis** und **professionelles Auftreten**
- **Belastbarkeit** und **lösungsorientiertes Arbeiten**

#### Ihre Vorteile:

- **Offene Unternehmenskultur** mit **flachen Hierarchien**
- **Raum für eigene Ideen** und aktive Mitgestaltung
- **Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten**
- Moderne, ergonomische Arbeitsplätze
- **30 Tage Urlaub & flexible Gleitzeitregelung**
- **Leistungsorientierte Vergütung, Urlaubs- & Weihnachtsgeld**
- Firmenevents & Veranstaltungen
- **Jobrad, Mitarbeiterparkplatz** und **gute ÖPNV-Anbindung**

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Vertriebsfachbearbeiter (m/w/d) in Wesseling und Umgebung!

Referenz-Nummer: 408075A46061



## Ihr Ansprechpartner:



### **BleckmannSchulze GmbH**

Im MediaPark 8a

50670 Köln

Telefon: +49 221 6060510

Telefax: +49 221 60605120



### **Antje Kenn**

Senior Recruiterin

[bewerbung@bleckmannschulze.de](mailto:bewerbung@bleckmannschulze.de)

[bleckmannschulze.de](https://bleckmannschulze.de)

