



Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) Urlaubs- und Weihnachtsgeld

Standort: Solingen

Anstellung: Direktvermittlung

Gehalt: bis zu 45.000€ brutto/Jahr

Arbeitszeit: Vollzeit (37,5 Stunden/Woche)

Start: ab sofort

Für unseren Mandanten, ein renommiertes Unternehmen der Konsumgüterbranche mit Fokus auf hochwertige Kochmesser und Haushaltswaren, suchen wir einen:

Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) - Urlaubs- und Weihnachtsgeld

Ihre Aufgaben:

- **Unterstützung** der **Vertriebsleitung** in **organisatorischen und administrativen Belangen**
- Betreuung und **Support freiberuflicher Außendienstmitarbeitender**
- **Schriftliche** und **telefonische Kundenberatung** im **In- und Ausland (kein Outbound-Vertrieb)**
- Pflege und **Verwaltung debitorischer Stammdaten im ERP-System**
- **Erstellung regelmäßiger Reports, Statistiken** und vertriebsrelevanter Auswertungen
- **Bearbeitung, Prüfung und Pflege von Marketingunterlagen**
- Organisation und **gelegentliche Teilnahme an Messen**

Ihr Profil:



- **Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung**, z.B. als Bürokaufmann (m/w/d), Industriekaufmann (m/w/d) oder eine ähnliche Qualifikation
- **Idealerweise erste Erfahrung** mit dem **Warenwirtschaftssystem proALPHA**
- **Sicherer Umgang mit MS Office, Excel** (Pivot-Tabellen, SVERWEIS, WENN-Funktionen etc.), Word (Briefvorlagen, Serienbriefe)
- Sehr gute **Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift**
- Hohe **Serviceorientierung, Teamfähigkeit und kommunikative Stärke**
- Strukturierte, selbstständige und sorgfältige Arbeitsweise

Ihre Vorteile:

- **Unbefristete Festanstellung** in Direktvermittlung – langfristige Perspektive in einem etablierten Unternehmen
- **Attraktive Vergütung** mit einem Jahresgehalt von **bis zu 45.000€ brutto, abhängig von Qualifikation und Erfahrung**
- **Gleitzeitmodell** bei einer **37,5-Stunden-Woche für mehr Flexibilität im Alltag**
- Ein **fester Homeoffice-Tag pro Woche**, ein **zweiter nach Absprache möglich**
- **Urlaubs- und Weihnachtsgeld** als zusätzliche Anerkennung
- **Betriebliche Altersvorsorge** sowie eine **private Krankenzusatzversicherung** zur gesundheitlichen Absicherung
- **Zuschuss zu Fahrtkosten** – wahlweise **Fahrgeld oder ÖPNV-Karte**
- **Fahrradleasing** über das Company-Bike-Modell
- **Weiterbildungsmöglichkeiten** durch interne Schulungen und Einarbeitung mit System
- **Ergonomisch ausgestattete Arbeitsplätze** für gesundes Arbeiten
- **Kostenlose Kalt- und Heißgetränke** im Büro
- Zugang zu einem **Vorteilsprogramm über „Corporate Benefits“**
- **Firmeneigene Parkplätze** direkt am Standort

kununu Score / BleckmannSchulze: 4,9 - Weiterempfehlung: 100%: *„Die Recruiter sind freundlich, professionell, emphatisch, sie unterstützen und sind verständnisvoll!“ (Junior Lead Managerin International / Juni 2023)*

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Solingen und Umgebung!

Referenz-Nummer: 408075A47113



Ihr Ansprechpartner:



BleckmannSchulze GmbH

Im MediaPark 8a

50670 Köln

Telefon: +49 221 6060510

Telefax: +49 221 60605120

 **BleckmannSchulze**
Finding Competence

Judith Braunsch
Operatives Management

bewerbung@bleckmannschulze.de
bleckmannschulze.de

