



Mitarbeiter/in im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Ort: Köln

Vertragsart: Festanstellung beim Kunden

Arbeitszeitmodell: Vollzeit

Bruttogehalt: bis zu 48.000 EUR

Branche: Ladenbau- und Ladeneinrichtungsindustrie

Startzeitpunkt: ab sofort

Für unseren Mandaten, **einen führenden Anbieter von individuellen und hochwertigen Ladeneinrichtungen**, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n:

Mitarbeiter/in im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche **Angebots- und Auftragsabwicklung** von der Kundenanfrage bis zur erfolgreichen Realisierung des Projekts
- **Abstimmung von Kundenwünschen** und **technischen Anforderungen** mit internen Schnittstellen wie Produktion, Produktmanagement, Einkauf, Logistik und Montage/Service
- Unterstützung bei der **Erstellung von monatlichen Statistiken** (z.B. Wartungslisten, länderspezifische Produktauswertungen)
- **Betreuung regionaler** und **europäischer Kunden**, einschließlich Wahrnehmung von Projektterminen vor Ort sowie Kunden- und Messebesuchen



Ihr Profil:

- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung**, z.B. Kaufmann/-frau Groß- und Außenhandel (m/w/d) oder vergleichbare Qualifikation
- **Erste Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst** wünschenswert
- **Ausgeprägte Serviceorientierung** und **Freude am Umgang mit anspruchsvollen Kunden**, hohe Kommunikationsfähigkeit sowie kompetentes und verbindliches Auftreten
- **Gute Englischkenntnisse** in Wort und Schrift sowie Erfahrung im Umgang mit **ERP-Systemen** und sicherer Umgang mit **MS Office**
- **Hands-on-Mentalität**, selbstständige, erfolgs- und zielorientierte Arbeitsweise sowie **Teamfähigkeit** und Souveränität, auch bei hohem Auftragspensum

Ihre Vorteile:

- **Mobiles Arbeiten** an **bis zu 2 Tagen/Woche**
- **Attraktives**, marktgerechtes **Gehalt** und **30 Urlaubstage**
- Vermögenswirksame Leistungen und Möglichkeit eines Job-Bikes
- **Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz** inkl. Wasser, Kaffee, Tee und Obst
- **Firmenparkplatz** direkt vor der Tür
- **Sicherer Arbeitsplatz** mit **langfristigen Perspektiven** in einer zukunftsorientierten Branche
- **Umfassende Einarbeitung im Team** sowie gute Arbeitsatmosphäre und gemeinsame Aktivitäten wie z.B. Sommerfest und Weihnachtsfeier
- Interne und externe **Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten**
- **Wertschätzende Unternehmenskultur** mit **flachen Hierarchien** und innovativen Projekten

kununu Score / BleckmannSchulze: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%: „Freundlich, sehr offen, sehr hilfsbereit, kümmern sich um die Belange der Mitarbeiter!“ (Bewertung / Mai 2023)

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Mitarbeiter/in im Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Köln und Umgebung!

Referenz-Nummer: 408075A43683



Ihr Ansprechpartner:



BleckmannSchulze GmbH
Im MediaPark 8a
50670 Köln

Telefon: +49 221 6060510
Telefax: +49 221 60605120

 **BleckmannSchulze**
Finding Competence

Antje Kenn
Senior Recruiterin

bewerbung@bleckmannschulze.de
bleckmannschulze.de

