



Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) italienisch Kenntnisse

Ort: Köln

Vertragsart: Direktvermittlung

Arbeitszeitmodell: Vollzeit (35 Stunden/Woche)

Bruttojahresgehalt: 40.000 bis 55.000 EUR (je nach Qualifikation und Berufserfahrung)

Branche: Werkzeugmaschinenhersteller

Startzeitpunkt: ab sofort

Für unseren Mandaten, **einen führenden Werkzeugmaschinenhersteller in Köln**, suchen wir ab sofort die ideale Besetzung für die Position:

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) - italienisch Kenntnisse

Ihre Aufgaben:

- Eigenständige und zuverlässige **Abwicklung von Kundenaufträgen** im In- und Ausland
- Erstellung von **Auftragsbestätigungen, Bankdokumenten und Exportpapieren**
- Bearbeitung von **Akkreditivgeschäften (LC)** und Einholung von **Ausfuhrgenehmigungen**
- **Erstellung von Maschinenangeboten** nach technischen Vorgaben
- **Erarbeitung technischer Anfragen** in Abstimmung mit den Fachabteilungen
- **Aktives Telefonmarketing** und kontinuierliche **Kundenbetreuung**
- **Erstellung von Statistiken und Vertriebsunterlagen**
- **Kaufmännische Unterstützung bei Maschinenabnahmen**



Ihr Profil:

- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung**, idealerweise mit Schwerpunkt Industrie oder Export
- Mindestens **2-3 Jahre Berufserfahrung** im Vertriebsinnendienst oder Exportwesen
- **Ausgeprägtes technisches Verständnis** und Begeisterung für komplexe Produkte
- Sehr gute **MS-Office-Kenntnisse**, idealerweise Erfahrung mit **SAP** und **Salesforce (CRM)**
- **Sehr gute Deutsch-, Englisch- und Italienischkenntnisse**
- Teamorientierte, strukturierte Arbeitsweise und ausgeprägte Kundenorientierung

Ihre Vorteile:

- Ein **wertschätzendes Arbeitsumfeld** mit **flachen Hierarchien** und **kurzen Entscheidungswegen**
- **Individuelle Einarbeitung** und gezielte **Weiterbildungsangebote**
- **Flexible Arbeitszeiten** bei einer **35-Stunden-Woche**
- **30 Tage Urlaub** sowie **Urlaubs- und Weihnachtsgeld**
- **Betriebsrestaurant** und **kostenfreie Parkplätze**
- Teilnahme an **Rabattaktionen** (benefits.me, corporate benefits u.a.)
- Ein motiviertes Team, das sich auf Ihre Unterstützung freut!

kununu Score / BleckmannSchulze: 4,8 - Weiterempfehlung: 100%: „Super Begleitung im Bewerbungsprozess und in der Findungsphase!“ (Bewertung / Juni 2025)

Bewerben Sie sich jetzt und erfahren Sie mehr über den Kunden und weitere interessante Jobangebote als Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Köln und Umgebung!

Referenz-Nummer: 408075A46834

Ihr Ansprechpartner:



Antje Kenn
Senior Recruiterin

BleckmannSchulze GmbH
Im MediaPark 8a
50670 Köln

Telefon: +49 221 6060510
Telefax: +49 221 60605120

 **BleckmannSchulze**
Finding Competence

bewerbung@bleckmannschulze.de
bleckmannschulze.de

